

[友邦保险 中国区]

[上海市黄埔区中山东一路 17号 友邦大厦] 电话: 8621-53599988 传真: 8621-53962013

AIA.COM.CN

软文

构筑坚实保障,和说肿瘤君再见

最近上映的《滚蛋吧!肿瘤君!》可谓赚足了观众的眼泪。片中的女主角熊顿是个普通却乐观的女孩,被确诊为非霍奇金淋巴瘤之后,熊顿依然像往常一样快乐地面对一切。然而,从一开始红裙浓妆精神百倍地追求梁医生,幻想自己化身《行尸走肉》里的英雄与僵尸打斗,到最后无力地躺在妈妈身边,这样地变化让银幕前的我们不禁扼腕叹息。

在《滚蛋吧!肿瘤君!》中,熊顿曾笑着说:"肿瘤嘛,切掉喽。"事实上,在面对恶性肿瘤时,这句话往往难以实现。且不说非霍奇金淋巴瘤会跟着淋巴系统遍布全身,即使是其他恶性肿瘤,治愈难度也是极大。

大病年轻化,重疾形势严峻

目前,我国癌症发病年龄正在逐渐降低。和熊顿一样,现在的年轻人常常晨昏颠倒,三餐不定,冬衣不过三,夏睡不盖被,甚至"K歌必定刷夜,聚餐必喝大酒",将健康抛诸脑后。长期的不良生活习惯,加之工作节奏日益加快,不合理的饮食结构以及环境污染、食品安全问题,往往破坏了身体免疫力,给病魔可趁之机。

根据中国卫生部统计,近几年人们罹患重大疾病的几率高达 72.18%。中国大陆心血管病患者约 2.9 亿人;每年新发癌症病例约 350 万,约占全球癌症发病率的二分之一。根据 2014年的《世界癌症报告》预测,未来 10-20 年,中国的癌症发病率与死亡率仍将继续攀升,心血管疾病发生数上升幅度将超过 50%。

重大疾病年轻化,尤其是癌症低龄化让老百姓和白领们开始意识到健康问题的重要性。 医疗手术是大部分癌症最有效的治疗手段,只要治疗手段到位及时,保持乐观心态,重疾的 康复率可以达到 60-70%。但这些手术的费用和术后维护费用,往往数额惊人,而所谓全覆盖 的医保并不能全部报销此类疾病的治疗费用,治疗重大疾病对大多数普通家庭来说仍然是一 笔巨款。

重疾保险,关键时刻贴心支持

正如许多人说的那样: 你永远不知道,明天和意外哪个先来。因此,才更应该早做准备,为自己和家人准备一份重疾险,作为普通的医保的补充,为家庭构筑起一道抵御风雨的坚实"长城"。

所谓重大疾病保险就是以保险合同约定的疾病发生并达到一定严重程度为给付保险金条件的疾病保险,例如,非霍奇金淋巴瘤就属于第二类重大疾病中"恶性肿瘤"的一种,在重大疾病保险的保障范围之内。在购买重大疾病保险后,只要被保险人罹患保险合同约定的疾病,无论是否发生医疗费用或发生多少费用,都可获得保险公司的定额补偿,帮助病人对抗病魔,渡过难关。

针对以上种种问题,友邦保险全方位的明星重疾保险方案:《友邦全佑倍至重大疾病保险》再成热议。该产品不仅囊括 34 种重度重疾,8 种轻度重疾,针对目前三种高发现代病和男性女性分别高发的特定恶性肿瘤提供 50%基本保额的额外给付;也集合了特别关爱、现代病、特定重疾、身故、全残、意外、疾病终末期、一类重疾、二类重疾、和老年护理 10 项保障功能于一体。其中,特别关爱金更是行业领先的保障理念,如果患者从第二类重疾首次确诊之日起 365 日及以后身故,即可获 50%基本保额。

"爱和被爱是这个世界上最重要的事情。"影片中熊顿的这句话感动了无数人。为了这份珍贵的爱,及早准备好更全面的保障,也许能从病魔手中夺回一份能够和家人继续在一起的时光。

〈结束〉

友邦保险集团

友邦保险控股有限公司及其附属公司(统称「友邦保险」或「本集团」)是最大的泛亚地区独立上市人寿保险集团,覆盖亚太区内 18 个市场,包括在中国香港、泰国、新加坡、马来西亚、中国大陆、韩国、菲律宾、澳大利亚、印度尼西亚、中国台湾、越南、新西兰、中国澳门和文莱拥有全资的分公司及附属公司、斯里兰卡附属公司的 97%权益、印度合资公司的 26%权益,以及在缅甸和柬埔寨的代表处。

友邦保险今日的业务成就可追溯逾 90 年前于上海的发源地。按寿险保费计算,集团在亚太地区(日本除外)领先同业,并于大部分市场稳占领导地位。截至 2015 年 5 月 31 日,集团总资产值为 1,720 亿美元。

友邦保险提供一系列的产品及服务,涵盖寿险、意外及医疗保险和储蓄计划,以满足个人客户在长期储蓄及保障方面的需要。此外,本集团亦为企业客户提供雇员福利、信贷保险和退休保障服务。集团透过遍布亚太区的庞大专属代理、伙伴及员工网络,为超过 2,900 万份个人保单的持有人及逾 1,600 万名团体保险计划的参与成员提供服务。

友邦保险控股有限公司于香港联合交易所有限公司主板上市(股份代号为「1299」);其美国预托证券(一级)于场外交易市场进行买卖(交易编号为「AAGIY」)。

友邦中国

友邦保险在中国大陆的发展始于 1992 年,并于同年在上海设立分公司,是第一家获得独资营运牌照的非内地人寿保险公司。目前,友邦保险在中国大陆的业务范围已经扩展到北京市、深圳市、广东省和江苏省。作为第一家将保险营销员制度引进国内的保险公司,友邦保险建立了专业的保险营销员队伍,并通过多元化销售渠道,为客户提供一系列人寿保险、人身意外保险和医疗保险产品。