

新聞稿

友邦保險在 2017 年第一季新业务表现创新高

按固定汇率计算新业务价值增长 55%

香港，2017 年 4 月 27 日 — 友邦保險控股有限公司（股份代号：1299）今天公布截至 2017 年 2 月 28 日止的第一季度，按固定汇率计算的新业务价值创新高，增长 55%。

按固定汇率计算的第一季业绩摘要如下：

- 新业务价值增长 55%至 8.84 亿美元
- 年化新保费上升 62%至 17.79 亿美元
- 新业务价值利润率为 49.2%
- 总加权保费收入上升 24%，至 62.47 亿美元

主要财务概要

| 百萬美元，除另有說明外 | 2017年 第一季 | 2016年 第一季 | 按年變動 (固定匯率) | 按年變動 (實質匯率) |
|-------------|--------------|--------------|----------------|----------------|
| 新業務價值 | 884 | 578 | 55% | 53% |
| 新業務價值利潤率 | 49.2% | 51.6% | (2.0) 個百分點 | (2.4) 個百分點 |
| 年化新保費 | 1,779 | 1,103 | 62% | 61% |
| 總加權保費收入 | 6,247 | 5,040 | 24% | 24% |

友邦保險集團首席執行官兼總裁杜嘉祺 (Mark Tucker) 先生表示：

「我們很高興友邦保險在今年展開了卓越的增长势头，新业务价值增长创新高，上升 55%至 8.84 亿美元。这也是我们自 2010 年首次公开招股以来最高的季度新业务价值。」

「友邦保險持續締造強勁的按年增长往績，而我們專心致志的團隊保持高度專注於建立高質素、長期可持續的業務。今天公布的各項主要數字，反映我們強勁的營運表現，以及一直以來貫徹執行我們的增長策略。」

「我曾經多次提及亞洲在經濟、社會和人口方面出現強大的結構性變遷，為友邦保險提供無可比擬的機遇。友邦保險在區內悠久歷史中所建立的重大競爭優勢，對準這些長期結構性的趨勢，使集團盡占先機，透過保險產品協助客戶滿足其對財務保障、長期儲蓄及私營醫療保障的龐大需要。」

「我們在 3 月 13 日欣然宣布 Ng Keng Hooi（黃經輝）將於本人從集團退任後，繼任為集團首席執行官兼總裁。Keng Hooi 在亞洲經驗豐富，擁有出色的營運執行往績和卓越的領導才幹。」

「自公布以來，我和 Keng Hooi 一起緊密工作以確保過渡平穩有序，而我很高興這項工作將較原定計劃提早完成。因此，我們今天宣布 Keng Hooi 將於 2017 年 6 月 1 日起正式出任其新職務。而我将自当天起至 2017 年 8 月 31 日止，繼續出任友邦保險控股有限公司的董事，並擔任非執行職能。」

「我非常榮幸能帶領友邦保險，並對集團自首次公開招股以來所取得的成就感到十分自豪。友邦保險是一家非凡的公司，我有十足信心，集團在 Keng Hooi 的領導下將繼續取得成功。」

第一季業績概要

新業務價值增長 55% 至 8.84 億美元，其中大多數個別市場均錄得強勁的雙位數字增長。

友邦保險在中國大陸全資擁有的業務是我們在第一季增長最迅速的業務。我們專注持續執行差異化策略，透過發展全職專業代理人，就全面保障和長期儲蓄產品提供高質素的建議，從而繼續締造卓越的增长。我們貫徹一致的方針使友邦保險的表現傲視同儕，我們繼續秉承強勁的往績，平均代理生產力高於 2016 年第一季的水平，而活躍代理人數也取得優秀的增長。

我們在香港再創季度佳績，多個不同客戶群及分銷渠道均錄得卓越的新業務價值增長，尤見於伙伴分銷業務及我們持續強勁執行的「最優秀代理」策略。我們繼續受惠於代理生產力水平顯著提升、活躍代理人數增長，以及零售獨立財務顧問渠道較強的销售表現。

馬來西亞保持增長動力，代理和伙伴分銷渠道均錄得非常強勁的新業務價值增長，而當地的期繳保費單位鏈接式業務銷售亦有所增加。新加坡方面，經紀渠道的整付保費業務銷售持續下跌，抵銷了第一季期繳保費保障業務的增長。誠如早前公布的 2016 年報所述，這反映我們透過主動定價行動以管理產品組合的嚴謹方針。

我們在泰國錄得較低的新業務價值，與我們繼續嚴格執行代理合約的考核要求有關，這是「最優秀代理」策略的重要一環，以提升我們領先市場的代理分銷團隊之專業發展標準。其他市場分部的新業務價值在第一季錄得卓越的增长，其中包括澳洲、韓國、菲律賓和越南多個個別市場的表現尤其強勁。

年化新保費較 2016 年第一季上升 62% 至 17.79 億美元，由活躍代理生產力水平顯著提升、活躍代理人數增加及伙伴分銷渠道錄得優秀增長所帶動。新業務價值利潤率為 49.2%，而 2016 年第一季則為 51.6%，主要由於產品組合內的分紅業務銷售上升。按新業務保費現值基準呈報的利潤率在 2017 年第一季持續強勁，錄得 9%。長期經濟假設與 2016 年報所載者一致，季度新業務摘要貫徹應用相同的方法計算。

總加權保費收入較 2016 年第一季上升 24% 至 62.47 億美元。

展望

亞洲經濟增長持續強勁，且結構強韌。在個別國家和區域兩個層面，宏觀經濟基本因素穩固、貨幣和財政政策穩健及人口結構趨勢利好，持續帶動經濟增長。內需是區內增長的主要動力，而區域內對出口的需求繼續迅速增加。儘管歐美兩地的政局持續不明朗，亞洲政策制定者在貨幣和財政政策方面擁有高度靈活性，可在未來一段時間逐步作出主動應對，以支撐當地的增長來源。

经济增长加上财富日增的复合优势，促使人寿保险的渗透率上升，标志着友邦保险未来的可观增长潜力。我们对集团的前景及为股东缔造长期可持续价值的能力充满信心。

外汇波动

友邦保险的绝大部分保费以当地货币收取，且我们密切配对我们当地的资产及负债，以尽量减低外汇变动的经济影响。由于我们以美元呈报，故于呈报本集团的合并数字时会受到换算的影响。除另有说明外，我们已按固定汇率提供增长率及对营运表现的评述，以更清晰地说明基本业务的按年表现。

- 完 -

附注：

1. 友邦保險的 2017 年第一个财政季度截至 2017 年 2 月 28 日。
2. 除另有说明外，所有数字均以实际申报货币（美元）呈列，并按实质汇率计算。除另有说明外，变动乃以按年基准列示，并按固定汇率计算。按固定汇率计算的变动是以固定平均汇率计算 2017 年和 2016 年的数字。
3. 长期经济假设与于 2017 年 2 月 24 日刊登截至 2016 年 11 月 30 日止的 2016 年全年业绩初步公告中内涵价值补充数据第 5.2 节所载者相同。非经济假设为基于 2016 年 11 月 30 日的假设之更新，以反映最近期所观察到的经验。
4. 新业务价值根据销售当时适用假设计算，惟并未扣除非控股权益应占金额。截至 2017 年 2 月 28 日止三个月及截至 2016 年 2 月 29 日止三个月，非控股权益应占新业务价值分别为 500 万美元及 400 万美元。
5. 新业务价值包括退休金业务。年化新保费及新业务价值利润率不包括退休金业务。
6. 年化新保费为再保险分出前年化首年保费 100%及整付保费 10%之总和，不包括退休金业务。
7. 总加权保费收入由再保险分出前续保保费 100%、首年保费 100%及整付保费 10%所组成。

本文件载有与友邦保险控股有限公司相关的前瞻性陈述，有关陈述乃基于本集团管理层所信及管理层所作的假设及现有数据而作出。因其性质使然，该等前瞻性陈述涉及重大风险及不明朗因素。本文件所用的「将会」、「将来」等词语及类似字眼，旨在作出前瞻性陈述。阁下于依赖涉及已知及未知风险及不明朗因素的任何前瞻性陈述时务须审慎。实际业绩及事件或会与前瞻性陈述所载资料存在重大差异。

本文件仅供参考，并不属于任何人士收购、购买或认购证券的邀请或要约。本文件并非亦无意作为在美国发售证券供出售的要约。友邦保险控股有限公司证券并无亦不会根据 1933 年美国证券法（经修订）（「美国证券法」）登记，且不得未根据美国证券法登记或适用豁免登记规定而在美国发售或出售。该等证券并无亦无计划在美国公开发售。

###