



健康长久好生活

[友邦人寿保险有限公司]

[上海市黄浦区中山东一路 17 号 友邦大厦]

电话: 8621-53599988

传真: 8621-53962013

AIA.COM.CN

## 新闻稿

### 友邦人寿重磅发布《友邦赢未来保险产品计划》，助力客户夯实家庭财富基石

2022 年 7 月 11 日，中国上海——近日，友邦人寿保险有限公司（以下简称“友邦人寿”）宣布推出《友邦赢未来保险产品计划》<sup>1</sup>，这一全新产品计划由《友邦赢未来两全保险》和《友邦增利宝（2020）终身寿险（万能型）》组合而成，以确定无忧的长效保障帮助客户从容应对未来的风险和挑战，夯实家庭财富基石，在不确定的大环境下把握确定性，实现“健康长久好生活”。

近年来，受新冠疫情、国内外经济形势等多重因素的影响，投资市场和家庭资产配置发生深刻变化，种种不确定性使避险情绪上升，具备保障属性、长期属性和稳健属性的保险产品受到了诸多关注。作为家庭财富管理中的重要一环，合理的保险配置有助于未雨绸缪，锁定长期确定利益并及时应对突发风险。而随着社会经济不断发展，中国家庭对财富储备和财富管理的需求也在不断释放。一方面，伴随我国人口老龄化程度不断加深，当代人特别是中产青年群体，越发重视高品质养老生活规划，以及自己与家人的养老资金储备，如何安全、稳健地积累养老资金成为中国家庭普遍关注的话题。另一方面，对于“上有老下有小”的家庭顶梁柱们来说，高昂的育儿花费也带来不少经济压力。根据《中国生育成本报告 2022 版》数据显示，我国家庭 0~17 岁孩子的养育成本平均为 48.5 万元，其中城镇家庭约为 63 万元。因此，有孩家庭更要以安全稳健为首要目标，为孩子每一个重要成长阶段，提供充足的资金支持。不确定的外部环境叠加日益攀升的家庭开支，越来越多的中国家庭期待拥有确定性、长期性，链接健康保障及康养需求的保险产品和服务，应对未来的风险和挑战。

#### 以确定保障应万变，规划家庭财富版图

<sup>1</sup> 《友邦赢未来保险产品计划》由《友邦赢未来两全保险》和《友邦增利宝（2020）终身寿险（万能型）》组合而成，除附加险外，所有主险均可单独购买，具体请咨询友邦人寿当地机构。《友邦增利宝（2020）终身寿险（万能型）》是一款万能保险产品，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

立足于对市场与客户需求的深刻洞察，友邦人寿充分发挥保险保障优势，在原有产品矩阵的基础上不断寻求新突破。此次《友邦赢未来保险产品计划》的推出，将凭借“保障建立快、确定利益优、满期规划活、服务涵盖全”这四大特点，满足客户在不同人生阶段对财富规划的期待，助力客户及家人“赢定未来，闪耀人生”。

- **保障建立快：**《友邦赢未来两全保险》交费期 6 年/10 年，客户可在自己可掌控的范围内尽快尽早为孩子、自己及家人建立保障。20 年/25 年规划时间，更快累积确定价值，保障自己或家人的享老品质；也可选择为孩子规划确定的闪耀人生，做好孩子的教育、创业等资金保障。
- **确定利益优：**面对金融环境波动、经济增速减缓、利率长期下行等因素影响，民众的整体风险偏好日趋向“稳”看齐。《友邦赢未来两全保险》以给付确定额度的满期金帮助客户锁定最高延续 25 年的确定利益，为客户托底育儿、享老及家庭财富规划等刚性需求。即便保障期间发生极端风险，仍会覆盖身故和全残等保险责任，为客户提供全面的人身保障，延续对于家庭的爱与责任。
- **满期规划活：**投保《友邦赢未来两全保险》时客户可选择搭配购买万能险，可约定到期后将满期金转入《友邦增利宝（2020）终身寿险（万能型）》，使资金稳健增值，构建终身财富保障体系，并可根据自身及家庭成员的教育、婚嫁、创业及享老需求，灵活取用<sup>2</sup>，确保储备资金的安全性、收益性和流动性。

### 三大服务<sup>3</sup>周全守护，稳健发展赢定未来

除了满足客户的长期财富规划需求外，友邦人寿基于在“康养生态圈”和“健康生态圈”的战略

---

<sup>2</sup> 《友邦增利宝（2020）终身寿险（万能型）》可以部分领取个人账户价值。部分领取实际支付金额不等于申请时点显示的个人账户价值金额。每次部分领取个人账户价值须按照《解除合同费用比例表》扣除相应的部分领取费用。投保人每次申请部分领取的个人账户价值的金额及每次领取后其个人账户价值净值均不得低于本公司当时所规定的相应最低限额

<sup>3</sup> 随着健康管理服务体系的运营与完善以及外部因素等影响，友邦人寿提供的健康管理服务内容可能发生变化或服务停止，届时友邦人寿会为客户提供合理的建议或方案供选择，并将及时调整健康管理服务手册，及时告知客户并按照调整后的服务手册提供服务。本公司保留后续针对康养管家服务的收费权利，并提前通知相关服务收费，该规则适用于在 2022 年 7 月 1 日后获得康养管家权益的客户。

布局优势，为本产品计划配套提供了“康养管家”、“如意愈从容”、“佑未来”三大服务<sup>4</sup>，满足特定条件的客户即可获得相关服务，实现儿童到老人全覆盖的全家健康守护，真正做到了“服务涵盖全”。

作为服务的一大亮点，全新升级的“康养管家”以“链接+选择+品质”打造“康养生态圈”闭环，将进一步满足客户对于居家、社区、机构不同养老方式的诉求，帮助客户无缝对接“全旅程、全方位、广覆盖”的康养资源与康养服务。作为客户的“优质资源协调者”、“品质服务把控者”和“自建服务提供者”，为客户带来“全方位、早一步、高品质”的服务体验。

同时，友邦人寿创新的“如意愈从容”重疾专案管理服务也将帮助客户更从容地应对健康难题，提供一站式的重疾专案管理服务。此外，友邦还将为《友邦赢未来保险产品计划》的儿童客户提供包括儿童健康手册、视频健康咨询与门诊就医预约协助的“佑未来”儿童健康管理服务。

友邦人寿首席客户官姜利民先生表示：“以客户需求为导向，友邦人寿致力于通过不断创新和优化的产品和服务帮助中国家庭构筑起更加周全、完善的健康及财富保障。正值友邦保险‘回老家’30周年之际，此次全新产品计划的发布，既是我们继续精进满足客户对于确定性保障需求的创新之举，也是回馈客户长久信赖的感恩之措。友邦人寿将不断提供超越期待的产品及服务，陪伴更多中国家庭共赴‘健康长久好生活’”。

— 完 —

## **关于友邦保险**

友邦保险控股有限公司及其附属公司（统称“友邦保险”或“本集团”）是在香港联合交易所上市的人寿保险集团，覆盖 18 个市场，包括在中国内地、中国香港特别行政区、泰国、新加坡、马

---

<sup>4</sup> 其中部分服务由合作的第三方机构提供，具体内容详见服务手册。

来西亚、澳大利亚、柬埔寨、印度尼西亚、缅甸、新西兰、菲律宾、韩国、斯里兰卡、中国台湾、越南、文莱、中国澳门特别行政区拥有全资的分公司及附属公司, 以及印度合资公司的 49%权益。

友邦保险今日的业务成就可追溯至 1919 年逾一个世纪前于上海的发源地。截至 2021 年 12 月 31 日, 集团总资产值为 3,400 亿美元。

友邦保险提供一系列的产品及服务, 涵盖寿险、意外及医疗保险和储蓄计划, 以满足个人客户在长期储蓄及保障方面的需要。此外, 本集团亦为企业客户提供雇员福利、信贷保险和退休保障服务。集团透过遍布亚洲的庞大专属代理、伙伴及员工网络, 为超过 3,900 万份个人保单的持有人及逾 1,600 万名团体保险计划的参与成员提供服务。

### **关于友邦人寿**

友邦人寿保险有限公司(简称“友邦人寿”)是友邦保险有限公司(简称“友邦保险”)全资持股的寿险子公司, 统一经营友邦保险在中国内地的寿险业务。友邦人寿拥有专业的保险营销员队伍, 并通过多元化销售渠道, 为客户提供人寿保险、健康保险、意外伤害保险等各类人身保险业务。

友邦保险于 1992 年在上海设立分公司, 是改革开放后最早一批获发个人人身保险业务营业执照的非本土保险机构之一, 也是第一家将保险营销员制度引进国内的保险公司。2020 年 6 月, 友邦获批将友邦保险有限公司上海分公司改建为友邦人寿保险有限公司。2020 年 7 月, 友邦人寿正式成为中国内地首家外资独资人身保险公司。