



健康长久好生活

[友邦人寿保险有限公司]

[上海市黄浦区中山东一路 17 号 友邦大厦]

电话: 8621-53599988

传真: 8621-53962013

AIA.COM.CN

## 新闻稿

### 让创新惠及更广泛人群，友邦人寿重磅推出“盈如意悠享”保险产品计划

上海，2026年7月3日——近日，友邦人寿保险有限公司（以下简称“友邦人寿”）正式推出《友邦盈如意悠享保险产品计划》，基于在保障类产品领域的持续创新积累以及对次标人群保障需求的深入洞察，友邦人寿进一步拓宽保险保障的覆盖范围，挖掘更多细分客群的保障需求，致力于将创新成果惠及更广泛人群，助力写好“普惠金融”大文章。

《全国第六次卫生服务统计专题报告》显示，目前我国“带病体”规模已超 4 亿人<sup>1</sup>。中国老年人和带病人群的医疗支出在总医疗支出中占比高达 60%，但其商保保费在商保总保费的占比仅约 5%<sup>2</sup>，相较于健康人群，带病人群面临着更高的重疾发生率、更大的就医资金需求、更优的就医资源渴望，庞大的健康需求与严重不足的商保覆盖形成显著供需错配，带病体保障缺口成为行业亟待破解的难题。2024 年 5 月，国家金融监督管理总局发布《关于推进普惠保险高质量发展的指导意见》，要求加大特定群体保险保障供给力度，鼓励保险公司积极发展面向各类风险群体的商业医疗保险，探索合理扩大对既往症和慢性病人群的保障。将“带病体”人群纳入投保范围、扩大商业健康险的覆盖面，是提高商业健康险参保率的合理路径，也是增强保险普惠属性的必然趋势。

作为行业内的“保障专家”，友邦始终坚守“保障本源”，主动响应政策导向与市场需求，从未停止对保障类产品的创新开发。自 2022 年起，友邦便持续关注次标人群的保障需求，将保障类产品向这一群体拓展。此次推出的针对次标人群的“盈如意悠享”，依托创新型产品“盈如意”的成功经验与市场口碑，以简易的投保流程为核心，打破传统健康险对投保人健康状况的严苛限制，让次标人群也能获得可及的商业保险保障。

<sup>1</sup> 数据来源：《保险研究》2025 年第 5 期：[我国“带病体”健康险可持续发展问题研究](#)

<sup>2</sup> 数据来源：[麦肯锡 奋楫正当时 中国商业健康险的挑战与破局](#)

“盈如意悠享”由《友邦盈如意悠享终身寿险（分红型）》与《友邦附加悠享提前给付重大疾病保险》组合而成，兼备确定性和保障增长。若客户不幸罹患合同约定的 40 种重度疾病，或遭遇身故/全残风险，提供至少 100%基本保额的保险金，投保附加险后前 35 年或至 65 周岁（具体保障期由客户投保时选择）的人生关键期，还额外给付 50%基本保额的特别保障保险金（涵盖重度疾病/身故/全残），另有中度疾病及轻度疾病保障计划可供客户自由选择。

此外，凭借主险的分红机制，重度疾病/身故/全残保险金额度随主险红利分配增长<sup>3</sup>，终身可享时间价值，帮助客户享有保障成长。同时，现金价值亦随增额增长，为客户带来更多未来享老可能。在附加服务方面，缴费期内享有如意愈从容升级版健康管理服务，完整覆盖预防、诊断、治疗、康复四大关键时期，帮助客户从容就医。这意味着从投保那一刻起，就有专业的健康管理团队帮助客户在就医路径选择、康复期跟踪等环节获得及时指导，为健康保障护航。<sup>4</sup>

除推出“盈如意悠享”之外，针对对特定领域有保障需求的细分客群，友邦人寿此次还推出了三款单病种保险产品，分别针对高发的肾脏疾病、恶性肿瘤（重度）、神经系统退行性疾病提供专项保障，首次确诊患有合同约定的相关疾病即给付 100%基本保险金额，帮助客户将保障资源精准投放到较高风险的特定疾病。保费亲民，客户用小投入可实现一份精准聚焦的保障，核保规则简易友好，致力于将保障覆盖至更广泛人群。此次上线的三款专项保障还

---

<sup>3</sup> 《友邦盈如意悠享终身寿险（分红型）》为分红型保险，红利分配为现金红利，现金红利的处理方式为购买交清增额保险。红利分配是不确定的，在某些年度红利可能为零。因此因红利分配而选择用现金红利购买的交清增额保险而增加的交清增额保险金额也是不确定的。

<sup>4</sup> 以上部分服务由第三方合作机构提供，具体服务内容、服务标准，服务费用以及涉及的由第三方提供的合作服务声明以最新版《服务手册》为准。随着健康管理服务体系的运营与完善以及外部因素等影响，友邦人寿提供的健康管理服务内容可能发生变化，届时友邦人寿会为客户提供合理的建议或方案供选择，并将及时调整健康管理服务手册，及时告知客户并按照调整后的服务手册提供服务

同时针对特定疾病配置专属刚需服务，可享个性化支持的“重疾专案管理服务”，在客户患病期间提供实际的医疗资源协调和康复支持，帮助客户及其家庭应对重疾带来的挑战。

友邦人寿副总经理兼首席客户官、首席健康业务官张敏表示：“在中国，患有三高、结节等慢性健康问题的人群数以亿计，但他们的保障需求远未被满足，保险产品的创新还有非常广阔的空间。友邦坚持将目光投向更广泛的人群，在深度与广度上持续拓展保障边界，不断发掘和触达细分客群的保障需求。此次，‘盈如意悠享’与三款单病种保险产品的推出，正是友邦以客户驱动、深度洞察细分客群保障痛点的最新实践。未来，友邦人寿将继续坚守保障本源，以更具温度的产品与服务，陪伴更多中国家庭迈向‘健康长久好生活’。”

- 完 -

## **关于友邦保险**

友邦保险控股有限公司及其附属公司（统称“友邦保险”或“本集团”）是专注于亚洲的独立上市人寿保险集团，覆盖 18 个市场，包括在中国内地、中国香港特别行政区、泰国、新加坡、马来西亚、澳洲、柬埔寨、印度尼西亚、缅甸、新西兰、菲律宾、韩国、斯里兰卡、中国台湾、越南、文莱和中国澳门特别行政区拥有全资的分公司及附属公司，以及印度合资公司的 49% 权益。此外，友邦保险持有中邮人寿保险股份有限公司 24.99% 股权。

友邦保险今日的业务成就可追溯至 1919 年逾一个世纪前于上海的发源地。截至 2025 年 12 月 31 日，集团总资产值为 3,450 亿美元。

友邦保险提供一系列的产品及服务，涵盖寿险、意外及健康保险和储蓄计划，以满足个人客户在长期储蓄及保障方面的需要。此外，本集团亦为企业客户提供雇员福利、信贷保险和退

休保障服务。集团透过遍布亚洲的庞大专属代理、伙伴及员工网络，为超过 4,400 万份个人保单的持有人及逾 1,600 万名团体保险计划的参与成员提供服务。

友邦保险控股有限公司于香港联合交易所有限公司主板上市，股份代号为“1299”（港币柜台）及“81299”（人民币柜台）；其美国预托证券（一级）于场外交易市场进行买卖，交易编号为“AAGIY”。

### **关于友邦人寿**

友邦人寿保险有限公司（简称“友邦人寿”）是友邦保险有限公司全资持股的寿险子公司，统一经营友邦保险在中国内地的寿险业务。友邦人寿拥有专业的保险营销员队伍，并通过多元化销售渠道，为客户提供人寿保险、健康保险、意外伤害保险等各类人身保险业务。

友邦保险于 1992 年在上海设立分公司，是改革开放后最早一批获发个人人身保险业务营业执照的非本土保险机构之一，也是第一家将保险营销员制度引进中国内地的保险公司。2020 年 6 月，友邦获批将友邦保险有限公司上海分公司改建为友邦人寿保险有限公司。2020 年 7 月，友邦人寿正式成为中国内地首家外资独资人身保险公司。