



新闻稿
请即发布

花旗银行与友邦保险正式在大陆市场开展标志性的银行保险合作

同步发行市场首个夫妻联合年金产品

上海，2014年5月16日 — 花旗银行（中国）有限公司（以下简称“花旗中国”）今日与友邦中国共同宣布，将正式在大陆市场开展全新的银行保险合作关系。此举标志着大陆市场成为率先落实并推行此项长期独家合作关系的亚太区市场之一，该区域合作涵盖亚太区11个市场。即日起，上海、北京、广州、深圳、南京和无锡的花旗银行客户可通过当地的花旗零售银行网点，购买友邦保险的一系列保障产品。

此项合作基于花旗和友邦在大陆以及亚太地区的市场领导优势、稳健悠久的银保间合作的经验和专长，以及配合双方优势而建立。凭借花旗银行在财富管理和咨询方面的强大实力，以及友邦保险极具市场领导地位的保障方案涉及养老、少儿教育、财富管理和资产传承等不同阶段的需要，此次合作将为花旗银行客户带来更高价值的服务，其中对花旗银行的高净值客户还将提供度身定制的资产传承方案。

对此，花旗全球零售银行总裁兼亚太区消费金融业务总裁罗中恒先生表示：“作为亚洲领先的零售银行，我们很高兴能与 AIA 创建亚洲领先的银行保险合作。这一长期独家合作伙伴关系将为双方提供在亚洲这一全球财富管理增长最快地区提供世界级的人寿保险产品的机会。在专一的合作伙伴关系中，我们可以借助友邦保险的经验 and 专长，通过创新的保险产品更直接地满足客户日益增长的需求，同时提供更好的服务，创造更大价值。”

友邦保险集团区域首席执行官黄经辉先生表示：“中国市场对友邦保险及花旗都很重要，我们很高兴能在这举足轻重的市场开展我们的银保合作。我们相信我们已经准备就绪为花旗银行在中国的客户缔造价值。友邦保险与花旗均有强大的实力、良好的品牌声誉和悠久的历史，并展示对中国市场的承诺花旗作为领先的零售银行，在高净值客户领域具有特别的优势。友邦将进一步承诺大力协助花旗加强对这一领域客户的价值定位，增加并创新相关专业保险产品的选择以满足他们个性化的偏好和需求。”

基于双方的合作，友邦保险于今日同步发布的“年年有余”保障计划为国内市场上首个夫妻互保联合年金产品。保障期内若其中一方不幸发生身故或者全残，其配偶不仅可以豁免剩余保费，且将额外获得50%生存年金，确保周全的保障、关怀和生活质量。

花旗中国董事长兼首席执行官欧兆伦先生表示：“我们很高兴这项标志性银保合作在大陆市场正式启动。友邦保险在市场上首创的夫妻互保联合年金产品的发布有力佐证了这一合作的巨大潜力。花旗银行力争满足客户每个人生阶段的财富规划需求，而通过借助友邦出色的寿险产品和服务，我们将更好地达成这一目标。”

友邦中国首席执行官蔡强先生表示：“友邦保险与花旗一样，非常看好大陆市场的前景。大陆经济的飞速发展带给人们更多的收入与财富，随着中产阶级的崛起，人们对生活保障及财富保值的需求日益增加，这亦是我们此次针对花旗银行特别设计市场首创的夫妻互保联合年金产品的初衷。依托花旗在六个高收入城市的运营网络，以及友邦保险强大的产品研发，一定能更好地实现对大陆保险市场的承诺。”

除“年年有余”保障计划之外，花旗银行客户还可购买友邦保险的三项精选保障方案，产品种类涵盖少儿精英成长计划和财务安全计划，例如教育险、重大疾病险和终身寿险等。未来友邦保险还将为花旗银行客户推出更多保障方案，以满足客户多样化的保障和财富管理需求。

2013年12月19日，花旗与友邦宣布达成迄今为止亚太范围内规模最大的银行保险合作伙伴关系。该协议期限15年。在协议框架下，除当地特定监管要求和某些现有限制之外，友邦保险获得在包括澳大利亚、中国、香港、印度、印度尼西亚、韩国、马来西亚、菲律宾、新加坡、泰国和越南在内所有市场的独家合作权，向花旗银行客户提供除信用保险之外的其他寿险产品，为花旗银行客户提供更多的价值和服务，以满足他们日益增长的寻求最佳保险解决方案的需求。

#

关于花旗

花旗是全球领先的金融服务公司，在全球超过160个国家和地区拥有两亿客户帐户。花旗为个人、公司、政府和机构客户提供广泛的金融产品和服务，包括个人银行及信贷、公司银行与投资银行、证券经纪、交易服务和财富管理。

更多信息请参见网站：www.citigroup.com

Twitter: @Citi | YouTube: www.youtube.com/citi | Blog: <http://new.citi.com> | Facebook: www.facebook.com/citi | LinkedIn: www.linkedin.com/company/citi

关于花旗中国

花旗在中国的历史可追溯至1902年5月，是首家在中国开业的美国银行。2007年4月，花旗成为首批注册成为本地法人银行的国际银行之一。花旗银行（中国）有限公司为美国花旗银行有限公司全资所有。目前，花旗中国于在华国际银行中处领先地位，在全国13座城市（北京、长沙、成都、重庆、大连、广州、贵阳、杭州、南京、上海、深圳、天津和无锡）拥有55家分支行。花旗在全球超过160个国家和地区开展业务，是在中国最具有全球性的国际银行。更多信息请参见花旗中国官方网站：www.citibank.com.cn 或 www.citi.com.cn。

关于友邦保险集团

友邦保险控股有限公司及其附属公司（统称「友邦保险」或「本集团」）是最大的泛亚地区独立上市人寿保险集团，在亚太区17个市场营运，包括在中国香港、泰国、新加坡、马

来西亚、中国大陆、韩国、菲律宾、澳大利亚、印尼、中国台湾、越南、新西兰、中国澳门和汶莱拥有全资的分公司及附属公司、斯里兰卡附属公司的97%权益、印度合资公司的26%权益，以及在缅甸的代表处。

友邦保险今日的业务成就可追溯逾90年前于上海的发源地。按寿险保费计算，集团在亚太地区（日本除外）领先同业，并于大部分市场稳占领导地位。截至2013年11月30日，集团总资产值为1,470亿美元。

友邦保险提供一系列的产品及服务，涵盖寿险、意外及医疗保险和储蓄计划，以满足个人客户在储蓄及保障方面的需要。此外，本集团亦为企业客户提供雇员福利、信贷保险和退休保障服务。集团透过遍布亚太区的庞大专属代理及员工网络，为超过2,800万份个人保单的持有人及逾1,600万名团体保险计划的参与成员提供服务。

友邦保险控股有限公司于香港联合交易所有限公司主板上市（股份代号为「1299」）；其美国预托证券（一级）于场外交易市场进行买卖（交易编号为「AAGIY」）。

关于友邦中国

友邦保险在中国大陆的发展始于 1992 年，并于同年在上海设立分公司，是第一家获得独资营运牌照的非内地人寿保险公司。目前，友邦保险在中国大陆的业务范围已经扩展到北京市、深圳市、广东省和江苏省。作为第一家将保险营销员制度引进国内的保险公司，友邦保险建立了专业的保险营销员队伍，并通过多元化销售渠道，为客户提供一系列人寿保险、人身意外保险和医疗保险产品。

媒体联络：

花旗中国：

毛志华	marine.mao@citi.com	+86 (21) 2896 - 6366
罗文婷	amanda.luo@citi.com	+86 (21) 2896 - 6360

友邦中国：

陈文怡	jenny-wy.chen@aia.com	+86 (21) 5359 9988 - 62501
张力上	karen-ls.zhang@aia.com	+86 (21) 5359 9988 - 62503