

## 新聞稿

### 友邦保險公布 2014 年第三季业绩录得强劲增长 新业务价值上升 23%

香港，2014 年 10 月 17 日– 友邦保險控股有限公司（股份代号：1299）今天公布，其截至 2014 年 8 月 31 日止第三季度的新业务价值创新高。

#### 第三季业绩摘要：

- 新业务价值上升 23%至 4.68 亿美元
- 新业务价值利润率增长 4.0 个百分点至 48.7%
- 年化新保费上升 13%至 9.44 亿美元
- 总加权保费收入增长 12%至 49.35 亿美元

#### 主要财务概要

百萬元 · 除另有說明外	截至8月31日止三個月				截至8月31日止九個月			
	2014年	2013年 (實質匯率)	按年變動 (固定匯率)	按年變動 (固定匯率)	2014年	2013年 (實質匯率)	按年變動 (固定匯率)	按年變動 (固定匯率)
新業務價值	468	379	23%	24%	1,260	1,024	23%	27%
新業務價值利潤率	48.7%	44.7%	4.0 個百分點	4.1 個百分點	47.1%	42.7%	4.4 個百分點	4.3 個百分點
年化新保費	944	839	13%	13%	2,634	2,366	11%	15%
總加權保費收入	4,935	4,409	12%	11%	13,939	12,904	8%	11%

#### 友邦保險集團首席執行官兼總裁杜嘉祺（Mark Tucker）先生表示：

「友邦保險在 2014 年繼續取得非常優秀的佳績，新業務價值在第三季增長 23%至 4.68 億美元，創歷來季度新高。」

「憑借我們分銷業務及產品的品質和規模，友邦保險享有極佳的優勢，以把握亞太區內可觀的長期結構性增長趨勢。可支配收入的大幅增長，加上社會福利和私營企業所提供的保險保障處於低水平，為我們所在各個市場的儲蓄和保障產品帶來龐大的銷售潛力。」

「我們將維持友邦保險的策略性焦點於進一步提升核心代理和銀行保險分銷的質素和規模，並憑借我們的財務實力以及在區內建立的領先品牌地位，以滿足客戶的保障需要和實現他們長遠的財富目標。」

「承接今年上半年的傑出表現，我們在第三季再度取得佳績，足證我們以致力締造持續和大規模盈利性增長為焦點。」

### **第三季业绩摘要**

按实质汇率计算，新业务价值较 2013 年第三季增长 23%至 4.68 亿美元。

中国再度成为业务表现最强的市场之一，我们持续执行「卓越营销员」策略，透过增加活跃营销员人数、提升营销员生产力水平和优化产品组合，缔造强劲的新业务价值增长。

季内业绩的其他亮点包括，在中国香港和马来西亚的业务录得优秀增长、在新加坡的增长动力持续，以及在泰国的业务再度取得稳健的表现。上述各市场在第三季均录得双位数的新业务价值增长。

我们在韩国的业务在第三季取得正面的新业务价值增长，然而随着本年较早时韩国整个行业暂停进行对外电话销售，直接销售业务的利润率较低。其他市场方面，诚如我们早前所披露，继续受到印度尼西亚汇率在第三季的不利走势和银行业收紧银根所影响。

新业务价值利润率较 2013 年第三季上升 4.0 个百分点至 48.7%。利润率上升主要由承接上半年产品组合改善的势头所带动。季内的经济假设与 2013 年报所载一致。年化新保费较 2013 年第三季增长 13%至 9.44 亿美元。

总加权保费收入较 2013 年第三季增长 12%至 49.35 亿美元。

### **前景**

亚洲经济体系的基本动力维持不变，我们仍然看好区内长期经济增长的前景。中国实施改革政策，致力引领经济走向更稳健和高质素的增长，长远而言将利好区内经济。

亚洲经济体系在多个经济周期中均展现出抗御力，并且保持优势。先进经济体系的需求上升，加上多国维持相对宽松的货币政策，特别是欧元区和日本，将继续辅助本土的增长动力。

友邦保险在亚太区各个增长市场均具领导地位，同时主要经济和人口结构增长动力为我们的业务提供非常强劲的支持。友邦保险仍然享有把握区内庞大增长机遇的优势。

## 友邦保險簡介

友邦保險控股有限公司及其附屬公司（統稱「友邦保險」或「本集團」）是最大的泛亞地區獨立上市人壽保險集團，在亞太區 17 個市場營運，包括在中國香港、泰國、新加坡、馬來西亞、中國大陸、韓國、菲律賓、澳大利亞、印度尼西亞、中國台灣、越南、新西蘭、中國澳門和文萊擁有全資的分公司及附屬公司、斯里蘭卡附屬公司的 97% 權益、印度合資公司的 26% 權益，以及在緬甸的代表處。

友邦保險今日的业务成就可追溯逾 90 年前于上海的发源地。按寿险保费计算，集团在亚太地区（日本除外）领先同业，并于大部分市场稳占领导地位。截至 2014 年 5 月 31 日，集团总资产价值为 1,590 亿美元。

友邦保險提供一系列的產品及服務，涵蓋壽險、意外及醫療保險和儲蓄計劃，以滿足個人客戶在長期儲蓄及保障方面的需要。此外，本集團亦為企業客戶提供僱員福利、信貸保險和退休保障服務。集團透過遍布亞太區的龐大專屬營銷員、伙伴及員工網絡，為超過 2,800 萬份個人保單的持有人及逾 1,600 萬名團體保險計劃的參與成員提供服務。

友邦保險控股有限公司于香港聯合交易所有限公司主板上市（股份代号为「1299」）；其美国预托证券（一级）于场外交易市场进行买卖（交易编号为「AAGIY」）。

## 聯絡詳情

### 投資者關係

盧家寶	+852 2832 6160
李子筠	+852 2832 4704
姜祖利	+852 2832 4703

### 傳媒關係

唐仕敏	+852 2832 6178
曾安琪	+852 2832 1868
吳浣鋸	+852 2832 4720

本集團並無就季度新業務摘要公布安排傳媒或投資者電話會議。如有查詢，請與上述人士聯繫。

附注:

1. 友邦保险的 2014 年第三季财政季度截至 2014 年 8 月 31 日。
2. 除另有说明外，变动乃以按年基准列示。
3. 除另有说明外，所有数字均以实际公布货币（美元）呈列，并按实质平均汇率计算。固定汇率变动是以固定平均汇率计算 2014 年和 2013 年的数字。
4. 经济假设与于 2014 年 2 月 21 日刊登截至 2013 年 11 月 30 日止的 2013 年全年初步业绩公告所载一致。非经济假设为基于 2013 年 11 月 30 日的假设之更新，以反映最近期的实际经验。
5. 新业务价值根据销售时适用假设计算，惟并未扣除非控股权益应占金额。截至 2014 年 8 月 31 日止三个月及截至 2013 年 8 月 31 日止三个月，非控股权益应占新业务价值分别为 400 万美元及 300 万美元。
6. 总加权保费收入包括再保险分出前的续保保费 100%、首年保费 100%，以及整付保费 10%。
7. 年化新保费为再保险分出前年化首年保费 100%及整付保费 10%之总和，不包括退休金业务。
8. 新业务价值包括退休金业务。
9. 年化新保费及新业务价值利润率不包括退休金业务。

本文件载有与友邦保险控股有限公司相关的前瞻性陈述，有关陈述乃基于本集团管理层所信及管理层所作的假设及现有数据而作出。因其性质使然，该等前瞻性陈述涉及重大风险及不明朗因素。本文件所用的「将会」、「将来」等词语及类似字眼，旨在作出前瞻性陈述。阁下于依赖涉及已知及未知风险及不明朗因素的任何前瞻性陈述时务须审慎。实际业绩及事件或会与前瞻性陈述所载资料存在重大差异。

本文件仅供参考，并不属于任何人士收购、购买或认购证券的邀请或要约。本文件并非亦无意作为在美国发售本公司证券供出售的要约。本公司证券并无亦不会根据 1933 年美国证券法（经修订）（「美国证券法」）登记，且不得未根据美国证券法登记或适用豁免登记规定而在美国发售或出售。本公司证券并无亦无计划在美国公开发售。

###