

## “3.15”消保科普-警惕分红险“高 分红承诺”陷阱，守护养老资金安全



在保险销售竞争激烈的当下，部分销售人员以“**高分红**”“**保底收益**”为诱饵诱导消费者加保或转产品，通过夸大历史分红、模糊非保证属性制造高收益预期。所谓高分红多为偶然峰值，实际收益常远低于宣传，消费者不仅面临收益不达预期风险，还可能因资金错配打乱养老规划，影响晚年生活与家庭财务稳定。

### 警惕！分红险销售常见误导话术

- **夸大收益**：宣称“**高分红率、保底高收益**”，远超市场平均
- **虚构福利**：“**追加保费享双倍红利、免管理费**”等专属福利
- **模糊属性**：将历史分红峰值包装为常态，隐瞒收益浮动本质
- **混淆概念**：把“**演示利率**”等同于“**实际实现率**”，误导收益预期。

### 真实案例警示

52岁赵女士持有分红两全险7年（累计保费18万），被代理人以“**6.2%分红率、保底4%、黄金升级计划**”诱导追加5万保费，经核查发现。

- 所谓“**升级计划**”无公司官方文件，为销售人员个人业绩手段；
- 6.2%为历史演示利率，非实际收益，分红率不保证且可能为0；
- 及时止损避免资金进一步被套牢。

### 核心风险提示——破除高收益认知误区

- **辨清收益本质**：严格区分「**保证利益**」（合同明确载明）和「**非保证利益**」（分红浮动，可能为0），重点关注测算书低档演示数据
- **认准实际分红**：每年实际红利以保险公司发出的红利通知书为准，过往实现率不代表未来
- **匹配资金需求**：分红险适合5年以上长期持有，短期用钱选流动性更高的产品，避免资金错配。



### ---消保温馨提醒---

- 加保/转换分红险前，务必通过**保险公司官网、官方客服**核查活动真实性，切勿仅凭代理人**口头表述**决策
- 分红险红利分配受**公司经营波动**影响，**无固定收益**，切勿被短期高数字诱惑
- 保险的核心功能是**风险保障**，养老规划需**理性布局**，**坚守长期视角**，**守护资金稳健积累**。

友邦人寿浙江分公司温馨提示：

**理性消费保险产品，维护自身金融权益！**