

保险知识 - 买保险除了考虑产品，还应该考虑什么因素？

当我们在选择一款保险产品的时候，会建议客户从四个维度考虑，分别是产品、公司、营销员和个人需求维度，大部分人都会比较产品，但其实同时还需要考虑下面三个维度：

首先是公司维度，保险产品从保险公司角度来看是一个远期负债，这个负债需要由保险公司长期承担，所以保险公司经营状况好坏对未来客户是否能及时兑现，能兑现多少，都有很大的关系。若要客观评判，我一般会通过国际评级机构的信用评级和保险公司的偿付率，这两个指标来判断这家公司是否具备长期、稳健的经营能力。

其次，比公司维度更重要一些的是营销员维度，也就是我们跟谁买的？因为不管公司也好、产品也好，最终是这个营销员陪伴客户共同面对人生的悲欢离合，是客户与保险公司之间重要的沟通桥梁。客户对保险公司的印象、对产品的理解和对服务的感受和体验好坏，一定程度上，都取决于营销员的专业能力和所提供的服务品质。

最后，最最重要的是个人需求维度。保险产品种类繁多，不一定保险利益多就是好，也不一定价格便宜就是好。关键需要从自身需求出发，买到适合自己的，符合自己需求的才是最好的。